

introducción a SAP Business One

SAP Business
One

Enfocado en las Empresas en Crecimiento

Para las PYMES ambiciosas e innovadoras, con un enfoque en el crecimiento, la rentabilidad, el control o una combinación de los tres, nunca ha habido un mejor momento para considerar implementar una solución de planificación de recursos empresariales (ERP) como SAP Business One.

Este documento resume las capacidades clave de la solución ERP SAP Business One y explica cómo trabajando con Banyak Consultores y SAP hará que su negocio crezca más rápido. SAP Business One es una solución ERP galardonada, líder en el cuadrante mágico de Gartner y, a diferencia de muchas otras soluciones ERP, está diseñada específicamente para enfrentar los desafíos que enfrentan las PYMES.

La nueva versión de SAP Business One HANA, que es una base de datos multimodelo que almacena datos en su memoria en lugar de conservarlos en un disco, está diseñado teniendo en cuenta la escalabilidad, mejora el rendimiento de las aplicaciones y proporciona análisis de datos en tiempo real.

Al combinar finanzas, ventas, crm , inventarios, operaciones y más en una única solución, SAP Business One permite a las PYMES tomar decisiones efectivas e informadas, aumentar la productividad, gestionar el cumplimiento y aumentar la rentabilidad.

Gestión Empresarial Completa



finanzas



ventas & crm



compras



control de inventarios



planificación de producción



reportes & análisis

SAP Business One combina Contabilidad y Finanzas, Ventas, CRM, Inventario, Operaciones y más en una única solución para que puedas poner la gestión y el control financiero en el centro de todo lo que hace.

Todos los datos utilizados por los departamentos que dirigen su empresa se recopilan, cotejan e interpretan de forma coherente. Desde la previsión de ventas hasta la programación de la producción, desde las compras hasta la gestión de inventario, todos los pasos críticos de la cadena de valor se pueden gestionar y analizar dentro de una solución integral.

Para el director financiero, esto es lo máximo: los procesos financieros se integran completamente con todas las demás funciones comerciales. SAP Business One tiene aplicaciones para libro mayor, asientos de diario, contabilidad de costos, activos fijos, presupuestos, informes, soporte de multdivisa y muchas otras funciones para que el sistema pueda encargarse de todo el procesamiento financiero y todas las transacciones económicas.

Funciones Claves de la Gestión Financiera

- Contabilidad
- Control Financiero
- Activos Fijos
- Bancos
- Reportes & Análisis
- Intercompañía

Ventas y CRM

Cuando su aplicación CRM es independiente de su software empresarial principal, corre el riesgo de una desconexión entre su empresa y los clientes a los que sirve. Con SAP Business One, podrá gestionar toda la experiencia del cliente dentro de una única solución que maximizará el valor de vida de los mismos.

SAP Business One respalda todas las funciones de ventas y servicios de su empresa con una base de datos de conocimiento central. Sus empleados obtienen acceso rápido y sencillo a datos relevantes, lo que facilita una respuesta más rápida a las consultas de los clientes.

Cuando se trata de reportes, la capacidad de fusionar automáticamente informes de ventas, servicios y producción, permitirá crear información empresarial procesable con valor agregado y abordar problemas tales como reclamos repetidos sobre productos.

El suministro de datos comerciales oportunos, precisos y completos en toda la empresa garantizará que usted tenga la información correcta para respaldar una toma de decisiones más efectiva.



Funciones Claves Ventas & CRM

- Venta y Manejo de Oportunidades
- Manejo de Campañas de Marketing
- Gestión de Clientes
- Gestión de Servicios
- Reportes & Análisis
- Movilidad para el Equipo de Ventas

Toda empresa necesita un enfoque sistemático para gestionar el proceso de adquisiciones, desde solicitar cotizaciones de proveedores hasta crear solicitudes de compra y pagar a los proveedores. SAP Business One ayuda a gestionar el ciclo completo desde el pedido hasta el pago, incluidos recibos, facturas, devoluciones y pagos.

Las herramientas de informes integradas le permiten comparar fácilmente proveedores y precios para negociar mejores acuerdos e identificar oportunidades de ahorro de costos.

Funciones Claves

- Adquisiciones
- Comparar Cuotas de Vendedores
- Gestión de Datos Maestros
- Planificación de Requerimiento de Materiales (MRP)
- Almacenaje e integración de Contabilidad
- Cuentas por Pagar
- Reportes

Control de Inventario y Planificación de Producción

Con un único sistema integrado, los planificadores de producción e inventario del almacén obtendrán información precisa sobre todos los movimientos de productos durante todo el proceso de producción.

La planificación de requisitos de materiales y la funcionalidad de lista de materiales de varios niveles le permitirán gestionar los artículos para la producción con facilidad. En el almacén, la visibilidad mejorada de su inventario le permite mejorar la capacidad de respuesta a las variaciones de la cadena de suministro para que pueda optimizar los niveles de inventario, minimizar los desabastecimientos o excedentes y garantizar la máxima rentabilidad.

Funciones Claves

- Costo de Inventario
- Gestión de ubicación de Contenedores
- Movimiento de Inventario
- Producción & Planificación de Requerimiento de Materiales (MRP)
- Informes eficientes

Informes y Análisis

Con los datos extraídos de toda la empresa administrados en una única solución, ya no necesitara generar informes departamentales de forma aislada, solo para integrarlos manualmente con otros informes de otras partes de la empresa, un proceso que a menudo requiere mucho tiempo y es propenso a errores.


Los informes departamentales individuales se pueden consolidar en una vista única y consistente del desempeño empresarial general que está disponible instantáneamente en toda la empresa, lo que permite a sus empleados crear informes y paneles (dashboards) accesibles, precisos y oportunos, centrándose en sus KPI específicos y tomando decisiones inteligentes y seguras más rápido.

Con muchos informes predefinidos a su disposición, puede crear informes detallados y reveladores de forma rápida y sencilla, utilizando datos extraídos de toda la empresa, desde finanzas y ventas hasta inventario y distribución, garantizando niveles insuperables de claridad empresarial.

Mejore sus informes con visualizaciones potentes integrando SAP Crystal Reports y Interactive Analysis para analizar datos utilizando tablas dinámicas predefinidas, lo que le brinda la capacidad de dividir sus datos para satisfacer sus necesidades comerciales.



Funciones Claves Reportes & Análisis

- Creación de Reportes y Personalizaciones
 - Herramientas Inteligentes e intuitivas como arrastrar, relacionar, profundizar además de un asistente de búsqueda
 - Análisis Predictivo
 - Informes mejorados con Crystal Report y Análisis Interactivo
- 



Banyak Consultores es socio de SAP empresa alemana líder mundial de sistemas ERP que está enfocada en transformar las plataformas y procesos operativos de todos sus asociados comerciales alrededor del mundo. Al acceder a las funcionalidades de nuestros sistemas, podemos agregar capacidades de automatización y análisis avanzado para impulsar la eficiencia empresarial y obtener información valiosa y procesable. Sap Business One es la única herramienta que necesitarás: una solución única y completa que hace realidad una plataforma de operaciones digitales conectada e integrada, que simplifica los flujos de trabajo y mejora la experiencia de los usuarios, clientes y proveedores.

Para mayor información, contáctenos hoy mismo.

